古人云：“志不立，天下无可成之事；志不立，如
无舵之舟，无衔之马”。成功是每个人的追求目标，创
业则是许多人迈向成功的第一步。对于新时代国家
政策给予多项优惠的大学生创业而言，无疑是一次
难得的历史机遇。机遇总是给有准备的人，不在机遇
中横空出世，就会在错过机会中沉没或者被淘汰。在
校大学生大多选择在校开启自己的创业之旅，而在
我们学校，也有这么一个团队在创业的泱泱人潮中
脱颖而出——掌上江夏创始团队。“我想通过自己的
努力，为不是985,211毕业的自己提供多一层的就业
机会，同时也想为有意在江夏创业的同学们开辟有
效的数据渠道。”谈及掌上江夏的创建缘由时，创始
人之一曾英俊感慨地说。
勇气，视挫败为成功之基石
逆境，对于意志坚强、刻苦努力的人来说，是磨练，
是促进，是有益的砥砺，是激发斗志的源泉。掌上江夏
在创业之初也并非一帆风顺——其中，创始人之一曾
英俊在此之前也尝试过很多类型的创业项目，但是由
于各种限制因素导致之前创业项目纷纷以失败告终。
回忆创建掌上江夏初期的经历，曾英俊说“: 在开
始创建掌上江夏这个微信平台的时候，我们也遇到
了瓶颈。团队成员主要属于销售型和产品型的创业
人员，而公众号运行以及自媒体发展是需要内容创
作型的人才，我们团队里面并没有这方面的人才，这
是我们的弱势之一，同时这也导致团队后期在整体
的运行和操作过程中出现了与预估不同的偏差。”
“作为一个创业团体，如何拿到融资，借助产品
渠道转型向盈利型产业？如何管理整个运营团队？这
些都是我们遇到的难题。”曾英俊告诉我们，有了之
前失败的经验指导，他们并没有就此放弃。在摸索前
行的道路上，团队成员都在不断发现问题，努力解决
问题，不断磨合调整，努力改正不足，瓶颈成了团队
冲向成功的不竭动力。曾英俊也坦言，“在掌上江夏
的成长过程中，团队间互相打气鼓励是我们直面困
难的强大精神支柱。就如罗伯特所言，不能等别人为
你铺好路，而是自己去走，去出错，而后，创造一条自
己的路。无论是一个团队，还是一个公司，都需要我
们自己去摸索出一套适合自身模式的运行方法，在
这过程中，我们无法避免地会遇到一些挫折，我们要
学会的就是鼓足勇气去解决，迎面挫折。”
创新，从各个方面与时俱进
创新是创业的基础和前提，创业是创新的体现和
延伸。关于这点，掌上江夏团队颇有感触。作为当今的
校园公众媒体，更需要注重团队的创新能力。曾英俊
说“：吸引掌上江夏微信平台的目标受众，给受众群体带
来眼前一亮的感觉，并能从中有所收获是我们努力的方
向。我们给自己定了一个目标，推文的内容上要一如既
往，保持初衷，追求创新，坚持原创。一开始，我们从模仿
开始，所谓独创的能力，就是经过深思的模仿，从而来
丰富内容操作。我们坚信只有把内容做好了才能保持
这个公众号的活跃度。”值得一提的是，掌上江夏微信
公众号中的江夏南山南的推文浏览量达到了两万四，
受众的肯定更加表明了内容创新对于网络推文的重要
性。因此，近期他们开始投身于航拍江夏校园全景的工
作中，他们希望能以一种新颖的视角来让学生们了解
学校，同时加大掌上江夏微信公众号的影响力与公推
力。学会创新，进行准确的市场定位是他们对公众号类
型进行完善，推出全新公众号平台的一个新起点。
初心，做好定位是创业之本
转眼间，掌上江夏创作团队迎来了毕业季，在走
出校园之前，他们将自己创业的心得与其他创业爱好
者进行了分享。曾英俊作为代表发表了自己的见解：
“所有的创业者，都要不忘初心。保持初心，谢绝功利，
尤其是想在短期内确定目标，找到适合的生存点的同
学们更应该牢记在心。要想创业，首先要明确自己对于
职业的定位，协调好时间的管理安排，懂得把控得失。
在创业之初，不要高谈梦想，要从实际出发；不要想着
盈利，要从小处做起。不要看太多成功者的案例，你看
到的只是他们光鲜亮丽的那一面。其实，创业不一定成
功，创业者背后的辛酸更值得大家去学习体验。”
人们常说天道酬勤，付出与回报也许不成正比，
但一定紧密相连，掌上江夏创业团队对于创业的态
度、方法是想创业同学的学习榜样，我们也祝福我们
的学长们，在日后工作创业中都能焕发出更加绚丽的
光彩！ 渊本报记者梁燕菁尧吴惠洪冤
创业以梦为马的年代
一日之计在于晨，一年之计在于春。对于现代大
学生的亚健康状况而言，其中最重要的一点原因便是
被忽略的早餐。与此同时，随着手机软件——美团、饿
了么等订餐软件的发展，速食食品以及便捷的饮食方
式使得更多人趋向快食餐饮。而有一个团队，在默默无
闻中抓住了商机，一举拿下头筹。斑马鸡早餐——一项
从2015年十月份运营至今的早餐服务项目。从最开始
的无人知晓，慢慢发展到如今被大学生熟知并且频繁
使用的订餐渠道。而成就“斑马鸡”的有为青年则是即
将面临毕业的李求荣同学以及他的合作好友。
与其等待时机，不如自己创造机遇。创业的想法大
都来源于生活中的细枝末节，或许只是一个偶然的发
现，也或许是观察许久，主动出击抓住的爆破点。可是
创业的开始却需要一个团队的共同努力与付出，需要
一个领导者的带领与维持。在谈起创建“斑马鸡”项目
的初期发展时，李求荣同学答道“：从一开始便计划创
建一个适应大学生生活需求的应用平台，在观察大学
生应用情况后，便发现现代速食产品链中，对于早餐的
供应以及关注度都略显不足。”李求荣同学在长期观察
的前提条件下，发挥思维创造力，在物资、人力条件都
十分苛刻的情况下，带领身边三两好友开始了创业生
涯。就好像阿里巴巴主创始人马云所言“梦想总是要有
的，万一实现了呢？”
天上会掉下馅饼，天下更是没有免费的午餐。筹备
项目和运营项目的过程中，也没有想象中那么简单早
餐的配送、人员的管理，商家的食品口味与包装……这
些都是躲藏在“斑马鸡”发展背后的问题。解决这些问
题，不仅需要一定的时间和耐心，还需要大量的物力、
财力以及人员投入。在回忆起创建初期的窘境时，李求
荣同学无奈地说道“：刚起步时规模小，知名度也不高，
因此在联络早餐源的商家时经常遇到碰壁情况，那时
与商家都谈不上合作，而应称为‘乞讨’”然而正是因为
种种考验，因为在这个团队里有五个人一路互相扶持
鼓劲，因为有来自“斑马鸡”合作方的大力支持，尝尽苦
果的他们终于迎来了曙光，迎来了如今的硕果累累。
“在那样艰难的岁月里，这种肯定和支持无疑给我们注
入了一支强心剂”李求荣学长在提到那段日子时，感慨
之余还惦记着他人曾经给予过的帮助，因为在那段日
子里他感受到了团队的亲密，锻炼了自己的思维方式，
也收获到了许多创业所带来的益处。
李嘉诚针对创业，说过这样一句话“：创业的过程，
实际上就是恒心和毅力坚持不懈的发展过程，其中并
没有什么秘密，但要真正做到中国古老的格言所说的
勤和俭也不太容易。而且，从创业之初开始，还要不断
学习，把握时机。”斑马鸡早餐恰恰是一个这样的例子，
创业之初把握机会和创业过程中的不断坚持和努力，
在立足于现状的情况下，会朝着为大学生提供健康、营
养的早餐努力，让更多的人了解、认可“斑马鸡”。并且
会逐渐提高对内部配送人员个人职业能力的培养，不
断完善制度。最终让“斑马鸡”变成一个为大家提供生
活便利与美食享受的平台。在采访的最后，李求荣同学
也十分主动的为学弟学妹们分享心得——“一个好想
法，两三个好友，千万不要等待，要尽快地行动起来，踏
踏实实用心努力，不断提高自己，不管结局怎样，这条
路上永远没有输家。”
创业不难，只要你有心，你有梦，懂得在仰望星空
的同时，也能低低头，脚踏实地地去做好每一件事，坚
持在创业这条艰难却又充满惊喜的道
路上，一步一个脚印，朝着心中的
目标不断前进。祝福我们的学
长学姐们！
渊本报记者黄秋艳尧
杨玉梅冤
奋
U•U•f¢Y+°7œDÇ:.3ïF)«ÃTS’MFø9Ù<J«U•9ÙI,l7Ò+°å	=yE U•7U•¢@bÆ²Væ5xF>ð>�ÿ�ÿ�ÿtî:.jFU••U•TK_u7€BýiñQ">!ƒ!`œj,lL~Q µfU• ûVæF)E5²	Ø'…†-!FU•‹["Eò3E‘.jF’Œ²!05@äFH U•U•	8"‹6)ö"A/ ï-@Õ7+°L~Q9DÈBK7+°ÖÇU•@Õ7+°V‘9,7XU„ û,VæF)57+°¢ûU•F)<fEÏV3C,Õr[S’Fø,94f+°º7V‘E•C+°å	= 	5lŠ�ÿ�ÿ�ÿò3îÌU•ly6)5ó!@:=E<#<¸
°7= U•U•f	07+°ÒJ&-BÌ
斗早餐鲜生“斑马鸡”的故事
同学少年春无悔
炼成钢
打破枷锁与争锋
风华正茂勤勉奋发
挥洒汗水